

Anleitung

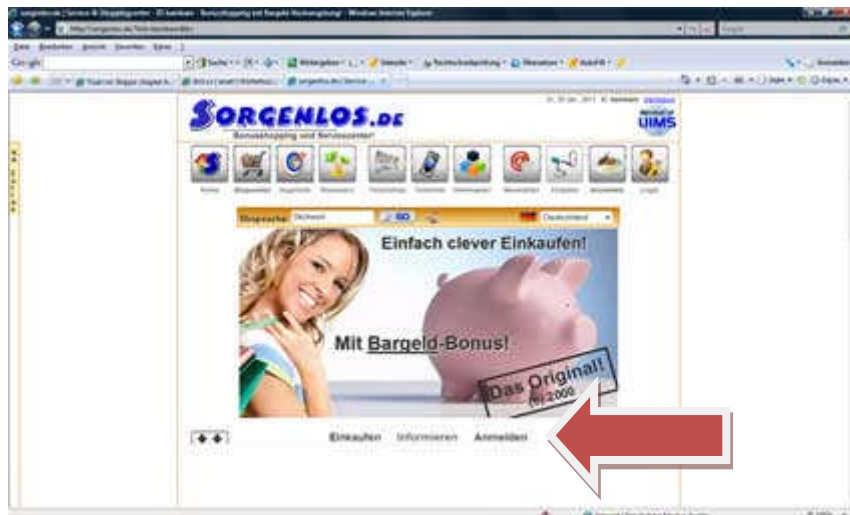
zur Senkung der Neben- und laufenden Kosten

Bevor Sie die Vorteile nutzen können, müssen Sie sich bei Sorgenlos.de kostenlos anmelden.

Diese Anmeldung **verpflichtet Sie zu gar nichts**, Sie können **nur davon profitieren**, wenn Sie wollen.

Über <http://www.sorgenlos.de?bambam> kommen Sie auf ein Kundenportal von „Sorgenlos.de“, über das Sie sich kostenlos anmelden können. Wenn Sie sich über „Sorgenlos.de“ direkt anmelden wollen, müssen Sie eine Gebühr in Höhe von 39,66 € bezahlen.

Um von den Vorteilen profitieren zu können, müssen Sie angemeldet sein und über **Ihr** Kundenportal von „Sorgenlos.de“ einkaufen. Die Zugangsdaten werden Ihnen mit der Begrüßungs-Email mitgeteilt. Wenn Sie direkt über mein Kundenportal im Einkaufszentrum einkaufen, dann erfolgt die Bonuszahlung an mich und Sie erhalten von der Provisionsaufteilung leider nichts.



Über den Button „Hier Anmelden“ kommen Sie direkt zum Anmeldeformular. Hier müssen Sie nur Ihren gewählten Benutzernamen, E-Mailadresse, Name, PLZ-Ort, Straße, Telefonnummer und das gewünschte Kennwort zum Einloggen eintragen.



Das Service-B Shoppingcenter - Bonusshopping mit Bargeld-Rückzahlung!

Benutzername: (Min. 6, Max. 18 Zeichen)

E-Mail: (Min. 6, Max. 18 Zeichen)

Vor- & Zuname: (Min. 6, Max. 18 Zeichen)

PLZ - Ort: (Min. 6, Max. 18 Zeichen)

Straße, Nr.: (Min. 6, Max. 18 Zeichen)

Telefonnummer: (Min. 6, Max. 18 Zeichen)

Kennwort: (Min. 6, Max. 18 Zeichen)

Ich habe die [AGB](#) gelesen und verstanden.

Wartung / Geheimscode:

Sicherheitscode: Code

WICHTIG! Bitte nur für 14 Tage (BISSENDE) nutzen und dann warten bis eine Bestätigung eintrifft. Sie erhalten lediglich eine Bestätigung per Email. Loggen Sie sich dann bitte sofort in den Bereich ein, um Ihren Account zu aktivieren und Ihre persönlichen Daten zu aktualisieren.

Powered by © 2005-2010 SORGENLOS.de

1. Senkung der Neben- und laufenden Kosten

Strom- und Gaskosten

Das Vergleichsportal „TopTarif“ finden ganz einfach, indem Sie dieses in das Suchfeld eingeben.

Über den Link gelangen Sie sofort auf die Startseite von TopTarif. Mit dem Klick auf „Stromanbieter vergleichen“ bzw. „Gasanbieter vergleichen“ kommen sie sofort auf die gewünschte Vergleichsseite. Nun müssen Sie nur noch Ihre Postleitzahl eingeben und die für Sie in Frage kommenden Verbrauchswerte auswählen, sowie auf „Jetzt Sparen“ klicken. In der darauffolgenden Anbieterübersicht können Sie dann sogar noch die Einstellungen nach Ihren Wünschen verfeinern. Hier können Sie den genauen Jahresverbrauch eingeben und alle Häkchen entfernen.

Ziehen Sie zu Ihrer Sicherheit noch ein zweites Vergleichsportal heran, da diese Vergleichsportale teilweise die Anbieter unterschiedlich bewerten. Mein Tipp wäre [Verivox.de](https://www.verivox.de).

Mit Häkchen, die angeklickt sind, sind folgende Kriterien ausgewählt:

- **Einmaligen Bonus berücksichtigen.**
Wenn man dieses entfernt, erhält man die tatsächlichen Kosten unverfälscht.
- **Tarife mit Kautions/Sonderabschlag anzeigen.**
Bei diesen Tarifen muss zusätzlich vor Lieferbeginn eine Kautions/ Sonderabschlag geleistet werden. Sie erhalten diese bei Vertragsende in voller Höhe zurück, d.h. es handelt sich nicht um zusätzliche Kosten. Wenn Sie einen solchen Tarif in Betracht ziehen, können Sie dieses Häkchen aktiviert lassen. Ich persönlich entferne es.
- **Tarife mit Vorkasse anzeigen.**
Diese sind mit Vorsicht zu behandeln, denn es sind meist Pakete, bei denen man, wenn man weniger verbraucht, nichts mehr heraus bekommt. Wenn man jedoch mehr verbraucht, zahlt man teilweise für die zu viel verbrauchten KW/h einen höheren Preis als bei normaler monatlicher Abrechnung. Wer einen solchen Tarif auswählen möchte, sollte die Mehrverbrauchskosten durch die Berechnung mit verschiedenen Verbrauchswerten um den letzten Jahresverbrauch genau betrachten. Außerdem sollten Sie beachten, dass diese Anbieter teilweise gleich nach Ende der Preisgarantie die Strompreise für die Pakete erhöhen und somit auch noch höhere Kosten auf Sie zukommen können. Sie können zwar bei einer Preiserhöhung von der Außerordentlichen Kündigung Gebrauch machen, was aber dann mit dem bereits bezahlten Paket ist, kann man aus den AGB nicht genau entnehmen.

Desweiteren sollten Sie bei der Tarif-Auswahl immer auf die Dauer der Preisgarantie achten, je länger, umso besser. Und auf die Vertragslaufzeit und die Kündigungsfristen, je kürzer, umso besser.

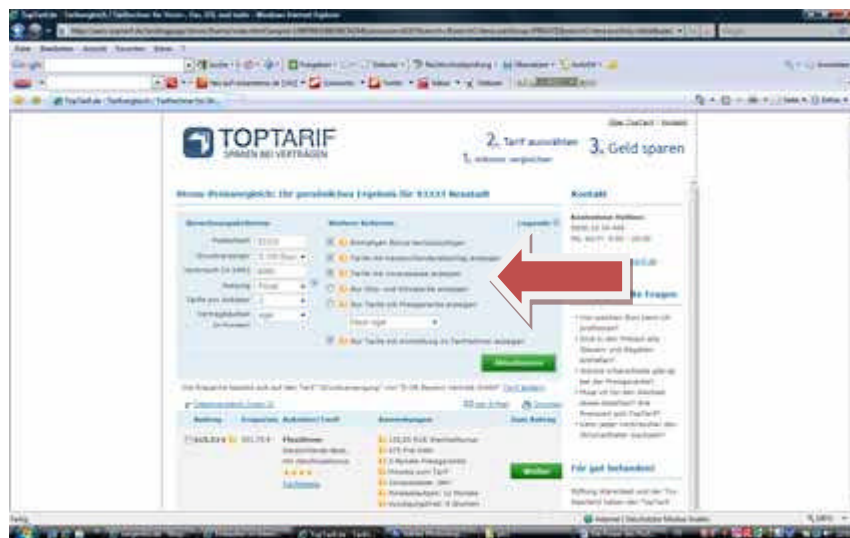
Außerdem werden von mehreren Anbietern günstige Online-Tarife angeboten. Wenn Sie die Verwaltung Ihres Kundenkontos nicht online machen wollen, sollten Sie sich nur einen Tarif ohne Onlineverwaltung aussuchen. Diese sind zwar etwas teurer, aber dafür hat man den gewohnten Service.

Bei der Auswahl des Anbieters empfehle ich Ihnen, darauf zu achten, dass Sie sich am besten entweder große Anbieter wie Vattenfall oder gleich die Kommunalen Stadtwerke auswählen. Denn diese berechnen die Vorauszahlungen verbrauchsnahe. Die anderen Anbieter (ich habe bereits Erfahrung mit „Yellow Strom“ und „E wie Einfach“ gemacht) berechnen die Vorauszahlungen gelegentlich überhöht. Auch wenn dies die Folge hat, dass der Antrag evtl. nicht über das Vergleichsportal gestellt werden kann und dadurch keine Provision erhältlich ist.

Bei meinen derzeitigen Anbietern Vattenfall und GoldGas habe ich bisher nur gute Erfahrungen gemacht.

Bei Vattenfall habe ich jetzt sogar einen niedrigeren Abschlagspreis als bei E Wie Einfach, obwohl beim alten Tarif von E Wie Einfach der Arbeitspreis günstiger war. Außerdem habe ich bei Vattenfall keine Mindestlaufzeit und kann mit einer Kündigungsfrist von 4 Wochen jederzeit kündigen.

Bei GoldGas haben Sie versehentlich einen höheren Tarif bei der endgültigen Auftragsbestätigung berücksichtigt. Mir ist es gar nicht aufgefallen, aber die haben ihn innerhalb kürzester Zeit von sich aus berichtigt. Desweiteren habe sie eine kostenlose Kundenhotline mit hervorragender Erreichbarkeit sowie kompetenten und freundlichen Service.



Aber auch wenn Sie einen Vertrag mit einer längeren Laufzeit haben, können Sie diesen bei einer Preiserhöhung im Rahmen des Sonderkündigungsrechts innerhalb von 14 Tagen nach Zustellung der Preiserhöhung kündigen und zu einem anderen Anbieter wechseln.

Dies können Sie mit folgenden Musterkündigungen machen:

Stromanbieter: <http://www.yamall.de/musterkuendigung-strom.pdf>

Gasanbieter: <http://www.yamall.de/musterkuendigung-gas.pdf>

Telefon- und DSL-Kosten

Auch hier können Sie bei d TopTarif sich einen Überblick über die günstigsten Anbieter verschaffen.

Wenn Sie nur ein Telefon haben, dann bietet Vodafone Ihnen eine Festnetztelefon, das über eine SIM-Karte läuft für 9.95 € inkl. Festnetzflatrate.

Dabei ist nur zu beachten, dass diese Flatrate nicht gilt, wenn die Weiterleitung auf den Anrufbeantworter der Telefonanbieter erfolgt. Dabei fallen dann Kosten pro Minute in Höhe von 24 ct. an.

Dies sind die Kosten, die auch pro Minute für einen Anruf auf ein Handy berechnet werden. Diesen Angebot können Sie über Vodafone direkt oder auch über den Handy-Shop von Sorgenlos.de buchen.

Hier liegt das Sparpotential im Gegensatz zur Telefonflatrate der Telekom bei bis zu **240 € pro Jahr**.

Wenn Sie DSL mit einer Telefonflatrate nutzen, sind, wie Sie bei der vorgenannten Übersicht sehen, viel mehr Sparmöglichkeiten vorhanden.

Dieses und viele andere angebotenen Angebotstarife sind nur maximal auf einen Zeitraum von 24 Monaten begrenzt. Um auch nach diesem Zeitraum zu einem günstigen Tarif zu Surfen und zu Telefonieren, ist es empfehlenswert einen neuen Anbieter auszuwählen und den alten Tarif spätestens 3 Monate vor dem Ende der Vertragslaufzeit zu kündigen.

Desweiteren können Sie unter der Rubrik „Telefonie“ fast alle Anbieter finden. Falls Ihr gewünschter Anbieter hier fehlt, können Sie ihn eventuell unter „Shop@“ finden.

Nur T-Home finden Sie unter der Rubrik „Internet“.



Handykosten

Bei den Discountanbietern gibt es zwei Varianten:

- Prepaid-Tarife dazu gehören z.B.
 - Congstar (D1)
 - Bildmobil (D2)
 - Simyo (E-Plus)
 - Blau-Mobil (E-Plus)
 - Callmobile (D1)
 - Fonix (O2)

- Discount-Tarife mit monatlicher Abrechnung bzw. Aufladung per Lastschrift z.B.
 - Klarmobil
 - Discotel
 - Simply
 - Maxxim
 - McSim

Die Discount Prepaid-Tarife liegen derzeit meist bei 9 ct/Min. sowie 9 ct/SMS und können fast überall bei Tankstellen, Supermärkten usw. aufgeladen werden.

Die Discount-Tarife per Lastschrift und Abbuchung liegen zwischen 7,5 ct/Min. und 11 ct/Min.

Damit kann man die Handykosten im Vergleich zu T-Mobil Relax 120 mit Handy um **bis zu 230 €** senken. Bei diesen Discount-Tarifen kann man sogar zwischenzeitlich Pakete mit Handys zum günstigen Preis erwerben.

Wenn Sie jedoch lieber einen Tarif mit Handy haben wollen, kann ich Ihnen den Handy-Shop von Sorgenlos.de empfehlen. Hier erhalten Sie bei der Bestellung je nach Tarif **bis zu 1000 €** Barauszahlung auf Ihr Konto gutgeschrieben. Außerdem haben Sie die Möglichkeit, einen Tarif zu bestellen, bei dem **kein Handy** enthalten ist. Diese sind meist um **bis zu 10 €** im Monat günstiger, Sie können sich trotzdem ein Handy dazu auswählen und bekommen teilweise sogar noch eine Barauszahlung gutgeschrieben.

Bei 1&1 gibt es seit kurzem sogar eine **Handyflatrate in alle Netze** inkl. Interentflaterate bzw. 100 SMS Paket für nur **39,95 €** sogar mit kostenlosem Handy.

Giro- und Kreditkartenkosten

Die DKB-Bank, eine Tochtergesellschaft der Bayerischen Landesbank, bietet mit dem „DKB-Cash“ ein kostenloses Girokonto ohne Mindesteingang mit einer kostenlosen Visa-Karte an.

Mit dieser Visa-Karte kann man von jedem Bankautomaten, bei dem Geldabheben mit Kreditkarte möglich ist, kostenlos Geld abheben. Die Abhebung wird über die Kreditkartenabrechnung zum Monatsende vom Girokonto abgebucht, so dass der Auszahlungsbetrag auf dem Giro-Konto vorhanden sein muss. Wenn Guthaben auf dem Visa-Konto ist, wird der Auszahlungsbetrag gleich vom Visa-Konto abgebucht. Es kann auch nur als Ein- und Auszahlungskonto für das Visa-Konto genutzt werden.

Desweiteren wird auf das Visa-Konto ein Zinssatz von 1,65 % p.a. bei monatlicher Abrechnung gewährt. Auch die Dispokreditzinsen sind mit 7,9 % p.a. und der Überziehungszinsen mit 12,0 % p.a. im günstigen Bereich.

Hier finden Sie einen Überblick über die aktuellen [Girokontokonditionen](#) sowie über die [Tagesgeldkonditionen](#).

Bei Sorgenlos.de finden Sie die DKB-Bank unter der Rubrik „Finanzen“. Hier müssen Sie nur über den Link auf die Seite der DKB-Bank gehen und den Kontoeröffnungsantrag ausfüllen.

Kraftstoffkosten

Mit der Barclaycard New Double können Sie für bis zu 200 €/Monat um **2 %** billiger tanken (im ersten Jahr kostenlos).

Spätestens vier Monate vor Ablauf des ersten Jahres sollten Sie die Kreditkarte kündigen, denn sonst fallen pro Jahr 35 € Gebühren an. [Hier finden Sie eine Musterkündigung](#).

Die Barclaycard New Double finden Sie unter der Rubik „Finanzen“.

Versicherungen

Bei den Versicherungsbeiträgen ergeben sich in den meisten Fällen erhebliche Einsparungsmöglichkeiten. Vor allem bei den Sachversicherungen. Hier liegen die Unterschiede zwischen dem Billigsten und dem Teuersten oft bei 100 % und gelegentlich sogar mehr. Das sind gleich mehrere hundert Euro Einsparungsmöglichkeit bei den Sachversicherungen.

Sie können sich z.B. bei Tarifcheck24.de einen Überblick über die günstigsten Tarife verschaffen, ohne dass Sie Ihre Persönlichen Daten preisgeben müssen. Bei manchen Vergleichen werden die persönlichen Daten gefordert, geben Sie diese nicht ein. Ihre Daten an Versicherungsmakler weitergegeben, so dass Sie keinen direkten Vergleich bekommen.

Um Ihre Versicherungsbeiträge zu senken, sprechen Sie am besten einmal mit dem Vertreter Ihrer Versicherung, da ist sehr oft dann schon eine Senkung möglich.

Sollte diese sehr weit von den günstigen Angeboten entfernt sein, die Sie bei Sorgenlos.de gefunden haben, kontaktieren Sie einen Finanz- und Versicherungsmakler Ihres Vertrauens. Diese haben sehr viele verschiedene Versicherungsgesellschaften zur Auswahl und können dann die günstigsten Tarife für Sie auswählen. Diese sind gelegentlich sogar noch günstiger als vergleichbare Tarife in den Online-Versicherungsvergleichen.

Die Online-Versicherungsvergleiche bei Sorgenlos.de finden Sie unter der Rubrik „Finanzen“ beim Link „Onlinevergleich HIER Starten!“.

Aber Sorgenlos.de kann Ihnen noch mehr bieten!

Wie Sie sehen, können Sie bereits nur durch die Nutzung der aufgezeigten Einsparungsmöglichkeiten bei den Neben- und laufenden Kosten Provisionen von **bis zu 100 €** erhalten.

Bei Sorgenlos.de erhalten Sie nicht nur hierfür Provisionen, sondern

unglaublich aber wahr

- »» egal ob Sie ein Handy oder einen DSL-Tarif ordern,
- »» egal ob Sie Büromaterial kaufen oder Anzeigen aufgeben,
- »» egal ob Sie eine Reise, ein Hotelzimmer oder Tickets buchen,
- »» egal ob Sie bei führenden Versandhäusern oder Handelsketten bestellen,
- »» immer wenn Sie Geld ausgeben, erhalten Sie Geld aufs Konto!
- »» Keine Punkte oder Gutscheine, sondern **Bargeld!**

Für **jeden Einkauf** bzw. durch jede Nutzung einer Dienstleistung, den bzw. die Sie **sowieso machen würden**, erhalten Sie 50 % der Provision.

Durch die Nutzung der Einsparungsmöglichkeiten und den günstigeren Einkauf über das Internet, sowie die Provisionszahlungen, können Sie **bis zu 2.000 €** und mehr im Jahr sparen.

Das ist noch lange nicht alles, was Sorgenlos.de Ihnen bieten kann.

Genauso, wie die gesamte Wirtschaft zum größten Teil von Empfehlungen lebt, so nutzt auch Sorgenlos.de diesen Effekt.

Sorgenlos.de beteiligt Sie als Mitglied (kostenlos) in Höhe von 15 % des Basiswertes an den Provisionen durch die Einkäufe über das Portal durch jeden **direkt geworbenen Kunden**, bei dem die Anmeldung über Ihr Kundenportal von Sorgenlos.de erfolgt ist. Als IBO (unabhängiger Geschäftspartner) sogar in Höhe von bis zu 25 % des Basiswertes an den Provisionen von **indirekten geworbenen Kunden**, bei denen die Anmeldung über die Kundenportale der von Ihnen direkt oder indirekt geworbenen Kunden erfolgt ist, über 4 Ebenen und darüber hinaus für jede Nutzung.

Für den IBO Status wird eine Gebühr von mtl. nur 5,50 € bzw. jährlich in Höhe von 60 € für die zusätzlichen Verwaltungsausgaben erhoben.

Verdienstbeispiel

Kurz-Übersicht des Bonus- und Marketingplans:

- Jedem Systempartner ist ein aktions- oder umsatzabhängiger Wert, als Shopcenter-Provision, zugeordnet.
- Mitglieder erhalten jeweils **50% Bargeld-Bonus** aus den Shopcenter-Provisionen!
- Zur Provisionsermittlung für das erweiterte Partnerprogramm wird aus den Shopcenter-Provisionen ein "**Basiswert**" gebildet. Dieser beträgt **40%** der Shopcenter-Provisionen.
- Der "**Basiswert**" für systemeigene Produkte und Gebühren beträgt **70%** vom Netto-Rechnungsumsatz.
- Der "normale" **Empfehlungsbonus** (Affiliate-Provision) beträgt **15%** vom Basiswert aus den Shopcenter-Umsätzen der selbst geworbenen Partner (Firstline).
- Die Vergütung im erweiterten Partnerprogramm, für **IBOs**, erfolgt zunächst über **4 Stufen**: **Firstline = 25%**, 2. Ebene = **15%**, 3. Ebene = **15%**, 4. Ebene = **15%** vom Basiswert
- Weitere **Zusatzprovisionen** sind bei Qualifikation auch ohne Stufenbegrenzung möglich.

Berechnungs-Beispiel für den Basiswert:

Für einen Einkauf bei **XY-Shop über 200,-EUR**, bei einer Affiliate-Provision von **5%**, erhält das System **10,-EUR**.

Diese werden dann wie folgt aufgeteilt:

50% Memberbonus = 5,00 EUR bekommt das Mitglied auf sein Bonuskonto gutgeschrieben.

40% Basiswert = 4,00 EUR werden an die IBOs im erweiterten Partnerprogramm vergütet.

10% Betreibergebühr = 1,00 EUR verbleibt beim Betreiber des Systems.

Nehmen wir einmal an, Sie geben diese Möglichkeiten der Einsparungen und der zusätzlichen Einnahmequelle an 4 Personen weiter, die diese Möglichkeiten, genauso wie Sie, nutzen. Es ist auch verständlich, dass nicht jeder, dem Sie diese Möglichkeit aufzeigen, diese auch in vollem Umfang nutzt. Um diese 4 Personen zu bekommen, müssen ca. 5mal so viele Menschen die Einsparungsmöglichkeiten von Sorgenlos.de nutzen. Dies wären dann ca. 20 Personen.

Nehmen wir einmal an, dass dies über 5 Ebenen in einem Jahr geschafft wird. Also, dass in jeder Ebene 4 Personen die Nutzung der Einsparungsmöglichkeiten an 20 Personen weitergeben, wobei 4 davon die vollen Möglichkeiten von Sorgenlos.de als IBO nutzen (und die Sie dabei unterstützen), sowie bei jedem Mitglied ein Gesamtprovisionsvolumen von nur 100 € zustande kommt.

	Bonusanteil in %	Mitglieder-/Partnerzahl je Stufe	Auszahlungen je Stufe
Eigenumsatz	50 %	1	50,--
Firstline	25 %	20	200,--
Stufe 2	15 %	80	480,--
Stufe 2	15 %	320	1.920,--
Stufe 4	15 %	1280	7.680,--
Orgaleiter	10 %	5120	26.120,--
Jahreseinkommen			36.450,--

Bei diesem Verdienstbeispiel sind die Provisionen für die Account-Gebühren sowie die höheren Bonusanteile der höheren Qualifikationen gar nicht berücksichtigt, so dass der Verdienst um einiges höher ausfällt.

Wie Sie sehen, kommt da eine ganz schöne Provisionsauszahlung in einem Jahr zusammen. Könnten Sie sich vorstellen, dass ein Teil der verbleibenden 16 direkt von Ihnen geworbenen Mitglieder Sorgenlos.de auch voll als IBO nutzt, wenn Sie Ihnen diese erhaltenen Provisionszahlungen in einem Gespräch aufzeigen?

Da die meisten günstigen Angebote, vor allem im Telekommunikationsbereich, nur Lockangebote sind, die nach Ablauf von spätestens 24 Monaten enden, ist es empfehlenswert, um das Einsparungspotential weiterhin voll auszuschöpfen, den Anbieter nach Ablauf der Vertragsbindung wieder zu wechseln. Somit kommen diese Provisionen alle zwei Jahre wieder.

Glauben Sie, dass die Kunden von Sorgenlos.de diese Möglichkeiten nicht mehr nutzen werden, wenn Sie die Einsparungsmöglichkeiten der Nebenkosten ausgeschöpft haben? Sicherlich nicht, sie werden Sorgenlos.de weiterhin nutzen, und Sie profitieren weiterhin von Ihren Empfehlungen, und zwar nicht nur von den genannten Einsparungsmöglichkeiten, sondern aus allen Einkäufen, die über Sorgenlos.de erfolgen.

Somit können Sie sich ein stabiles Einkommen aufbauen und von den Umsatzzuwächsen im ECommerce profitieren und das nur **durch die Sachen, die die Menschen sowie kaufen.**

Berechnen Sie doch mal die Provisionszahlungen, wenn dies nicht nur 4, sondern 5, 6 oder mehr voll nutzen.

Produkt- bzw. Aktionsbezogene Berechnungsbeispiele:

Beispiele für Shopcenter-Umsätze:

Partner bzw. Produkt	Nettobetrag je Bestellung	SC-Provi (Premium)	50 % Cashback	Provisions-Basiswert	15 % Affiliates o. 2.-4. Ebene	25 % IBO Firstlineprov.
BonPrix	5% von 200 €	= 10 €	5,00 €	40 % = 4,00 €	0,60 €	1,00 €
Strom-/Gas-V.	Pro Abschluss	= 14 €	7,00 €	40 % = 5,60 €	0,84 €	1,40 €
DSL-Vertrag	Pro Abschluss	= 65 €	32,50 €	40 % = 26,00 €	3,90 €	6,50 €
Prepaid-Karte	Pro Abschluss	= 10 €	5,00 €	40 % = 4,00 €	0,60 €	1,00 €
Handy Vertrag	Pro Abschluss	= 20 €	10,00 €	40 % = 8,00 €	1,20 €	2,00 €
DKB Cash	Pro Abschluss	= 30 €	15,00 €	40 % = 12,00 €	1,80 €	3,00 €
BC NewDouble	Pro Abschluss	= 23 €	11,50 €	40 % = 9,20 €	1,38 €	2,30 €
Reisebuchung	4 % von 1000 €	= 40 €	20,00 €	40 % = 16,00 €	2,40 €	4,00 €

IBO-Provisionen aus Systemgebühren:

Produkt/Tarif	Nettobetrag	Basiswert	25 % Firstline	15 % 2.-4.Ebene	10 % Orgaleiter
Premium-Account	54,62 €	70 % = 38,23 €	9,56 €	5,73 €	3,82 €
IBO-Account	50,00 €	70 % = 35,00 €	8,75 €	5,25 €	3,50 €
VBB-Profieintrag	33,33 €	70 % = 23,33 €	5,83 €	3,50 €	2,33 €
Instant-Web-Paket	79,83 €	70 % = 55,88 €	13,97 €	8,38 €	5,59 €

Wie Sie aus diesen Beispielen sehen, kommt der Provisionsbetrag, der im Verdienstbeispiel genannt wurde, auch zustande, wenn Sie nicht alle vorgestellten Möglichkeiten nutzen.

Ihre Aufgabe! ... oder Ihr Lebenswerk?

Aus den 20 eigenen erfolgreichen Weiterempfehlungen sollten Sie 4 Partner (IBO's) heraus filtern und diese dabei unterstützen, wie Sie ebenfalls 20 Firstline-Mitglieder gewinnen, um aus diesen dann wiederum 4 IBO's für eine persönliche Unterstützung auszuwählen.

Nebeneffekt: Sie Qualifizieren fast automatisch zum Orgaleiter (siehe Bonus- und Marketingplan).

Dies müssen Sie nicht alles alleine machen. Sie bekommen Hilfe durch das gesamte Team von Sorgenlos.de, z.B. durch ausführliche Anleitungen, die Sie im BackOffice finden, oder Sie können, sollten noch Fragen offen sein, natürlich das Team von Sorgenlos.de direkt per E-Mail oder Telefon kontaktieren.

In jedem Fall stehen Ihnen auch die Personen zur Seite, die Ihnen diese Möglichkeit aufgezeigt haben, denn auch diese haben ein Interesse daran, dass Sie erfolgreich sind.

Den **IBO-Status** können Sie im BackOffice beantragen.

Es ist empfehlenswert, dies erst zu tun, nachdem Sie sich mit dem System vertraut gemacht und die Möglichkeiten bereits an einige Personen weitergegeben haben.

In das BackOffice gelangen Sie über den Login, indem Sie Ihr gewähltes Kennwort eingeben.

Hier können Sie dann unter „Eigene Daten“, bevor die erste Auszahlung ansteht, Ihre Kontoverbindung angeben und Ihre Daten vervollständigen, damit Sie das Ihnen zustehende Geld bekommen. Unter

- „Bonuskonto“ sehen Sie, wie hoch Ihre derzeitigen Provisionszahlungen sind.
- „Netzwerk“ sehen Sie alle direkt und indirekt (nur als IBO) über Sie geworbenen Kunden mit Ihren Kontaktdaten, so können sie mit Ihnen auch in Kontakt treten und Sie z.B. über die Entwicklung Ihrer direkten und indirekten Empfehlungen (vor allem bei Mitgliedern interessant) informieren. Dadurch können Sie eventuell sogar neue IBO's gewinnen.
- Tarife/Shop können Sie den IBO-Status bzw. die Spezialtarife sowie den Profieintrag ins Branchen-Buch buchen.

Desweiteren sind verschiedene Zusatzinformationen wie z.B. Downloads mit Tipps zu erfolgreichen Empfehlungen, Werbemittel, Marketingplan und Supportformulare usw. hier zu finden.

Um **aktiver Member** zu sein (um den Provisionsanteil der Firstline zu erhalten), muss mindestens **einmal im halben Jahr ein Einkauf** über Sorgenlos.de erfolgen.

Als **IBO** muss mindestens **einmal pro Quartal ein Einkauf** über Sorgenlos.de erfolgen.





Im BackOffice finden Sie auch noch verschiedene Handbücher.

- Im Systemhandbuch werden alle Möglichkeiten, die Ihnen Sorgenlos.de bietet, ausführlich beschrieben. Hierin sind auch alle **weiteren Verdienstmöglichkeiten** über das **Videobranchenbuch** und das **Vereinsponsoring** usw. beschrieben.
- Im Vertriebspartnerhandbuch erhalten Sie Tipps und Tricks, wie Sie sich mit Sorgenlos.de ein Zusatzeinkommen Schritt für Schritt aufbauen.

Diese beiden Handbücher stehen für jedes Mitglied zum Downloaden bereit.

Als IBO können Sie noch weitere kostenlose Handbücher downloaden.

Für Fragen stehe ich Ihnen gerne zur Verfügung.

Außerdem sind diese Anleitung und diverse Flyer in Word (für die individuelle Anpassung) auf Anfrage bei mir erhältlich (natürlich kostenlos).

Stefan Englerth

Zum Roßbachweiher 21

93333 Neustadt/Donau

Email: info@englerth.de