

Wie man sich die Kraftstoffkosten für bis zu einem Jahr bezahlen lassen kann!

oder

Wie man sich durch cleveres Einkaufen eine intelligente Nebeneinnahme schafft.

Wäre es nicht schön, wenn man die Kraftstoffkosten für bis zu einem Jahr bezahlen lassen könnte?

Wie soll das gehen? Mit ominösen Angeboten über Werbung auf dem Auto, bei denen man erst einmal Gebühren bezahlen muss, um in die Datei aufgenommen zu werden?

Nein!!

Es geht ganz einfach über die Ausnutzung der Marketingausgaben der Firmen im Internet.

Um neue Kunden zu gewinnen, geben Firmen Ihren Kunden für Empfehlungen Geld oder Sachprämien. Doch dies sind einmalige Ausgaben für die Firmen, sie aber haben an den neuen Kunden laufend Umsatz.

Man kann jedoch durch Teilen seine Einnahmen duplizieren. An dem einfachen Beispiel vom Betanken des Autos werde ich Ihnen dies aufzeigen.

Die Barclay Bank gewährt bei der Benutzung beim **Tanken bis zu 200 €** mit der Barclaycard New Double **2 % Rabatt bei allen Tankstellen** und das im ersten Jahr gebührenfrei. Für eine Weiterempfehlung dieser Kreditkarte gibt es eine Sachprämie oder eine Gutschrift in Höhe von 35 €.

Diese Kreditkarte ist wie schon erwähnt im ersten Jahr gebührenfrei. Danach kostet sie 35 € im Jahr. Wenn man diese Kosten nicht haben will muss man diese spätestens 3 Monate vor Ablauf des gebührenfreien Jahres kündigen. [Hier finden Sie eine Musterkündigung.](#)

Diese Kreditkarte dürfen Sie aber nur zum Tanken benutzen, ansonsten verliert man die Übersicht. Denn die Abbuchung erfolgt erst im darauffolgenden Monat.

Diese Summe bezahlt Barclaycard im Onlinemarketing für den Verkauf einer Barclaycard New Double.

Internetprotale wie z.B. Web.de, GMX.de, Yahoo usw. finanzieren sich zum größten Teil über diese Onlinemarketing-Einnahmen und machen damit ganz schön Gewinn.

Beim ProSumentenNetzwerk von „Sorgenlos.de“ werden genau diese Ausgaben der Firmen für Onlinemarketing unter den Kunden aufgeteilt, indem der Kunde für seinen Einkauf 50 % direkt erhält, der Rest wird fast komplett aufgeteilt. Da „Sorgenlos.de“ wie jeder Unternehmer weiß, dass zufriedene Kunden die beste Werbung sind, nutzt es auch dieses Potential und beteiligt seine Kunden mit jeweils mindestens 5 % an den Provisionen von denen, die über Sie direkt und auch indirekt an dem Netzwerk teilnehmen, bis in die 5.Ebene und darüber hinaus.

In unserem Beispiel erhalten Sie bei „Sorgenlos.de“ 17,50 € und für jede direkte oder indirekte Empfehlung 1,75 €.

Nehmen wir einmal an, Sie würden die Barclaycard New Double an 2 Freunde direkt weiterempfehlen, so bekommen Sie hierfür 70 € Gutschrift und Ihre Freunde haben nichts davon, abgesehen von den Vorteilen der Barclaycard.

Das machen die Firmen, weil sie wissen, dass ein Teil der neuen Kunden das auch macht.

Nun stellen Sie sich mal vor, diese 2 Freunde empfehlen diese Kreditkarte auch an 2 Bekannte weiter und diese machen dasselbe, weil jeder die Gutschriften mitnehmen will.

Die folgende Tabelle soll zeigen, wie viele Kunden die Firmen bei einer Weiterempfehlung an 2, 3, 4 oder 5 Leute pro Ebene gewinnen.

Weiterempfehlen an	Weiterempfehlen an	Weiterempfehlen an	Weiterempfehlen an
2	3	4	5
4	9	16	25
8	27	64	125
16	81	256	625
<u>32</u>	<u>243</u>	<u>1024</u>	<u>3125</u>
Insgesamt 64	365	1364	3905

Wie Sie sehen, entsteht für die Firmen bei der Freundschaftswerbung, wenn diese nur von einem mehr pro Ebene genutzt wird, ein gewaltiger Unterschied bei den gewonnenen Neukunden. Jedoch der Nutzer der Freundschaftswerbung hat von diesem Effekt leider nichts.

Über das ProSumentenNetzwerk von „Sorgenlos.de“ können auch Sie an den Provisionen der Neukunden, die über Ihre Empfehlung dazugekommen sind, profitieren.

Durch diesen Effekt können Sie z.B. bis zu einem Jahr die Kraftstoffkosten für Ihr Auto über die Onlinemarketingausgaben der Firmen finanzieren lassen.

Sie können selber berechnen, an wie viele Sie es weitersagen müssten, um ein Jahr kostenlos zu tanken. Ok, Sie brauchen vielleicht drei- bis viermal so viele Bekannte, die diese Vorteile nutzen wollen, denn jeder nutzt sie nicht voll.

Sie können die Vorteile von „Sorgenlos.de“ auch nutzen, wenn Sie die Barclaycard nicht nutzen wollen oder nicht bekommen. Selbst wenn Sie nicht gerne im Internet einkaufen, können Sie es nutzen. Ich nutze es besonders gern, um Handy-Prepaidkarten von Discountanbietern zu kaufen, wenn Sie wieder Sonderaktionen mit zusätzlichem Startguthaben oder Freiminuten anbieten. Bereits hierfür gibt es Provisionszahlungen zwischen 5 € und 10 € bezahlt. Somit bekommen Sie zur kostenneutralen Prepaidkarte, bei der das Guthaben oder Freiminuten die Kosten mindestens abdecken, sogar noch Geld ausbezahlt.

Das ist nur ein Beispiel, wie man von dieser Power profitieren kann.

Weitere Möglichkeiten, vom Onlinemarketing zu profitieren, sind:

- Katalogbestellungen bis zu 30 %
- Handytarife mit bis zu 800 € Auszahlung für Sie
- DSL, Telefon, Handy und mobile Internet Neukauf und Verlängerung bis zu 120 €
- Finanzdienstleistungen (z.B. Kreditkarte, Tagesgeldkonto) bis zu 45 €
- Reisen buchen bis zu 5 %
- Strom- und Gastarifwechsel bis zu 20 €
- usw.

Wenn auch Sie dieses Netzwerk nutzen möchten, können sie sich unter

<http://www.yamall.de>

kostenlos als Member registrieren und an einem Teil dieser Vorteile sofort teilhaben.

Als Member erhalten Sie 50 % aus der Provisionen aus Ihren Einkäufen sowie 5 % aus den Provisionen der neuen Mitglieder durch Ihre Empfehlung.

So können Sie sich ganz einfach bei Sorgenlos.de kostenlos anmelden.

Über <http://www.yamall.de> kommen Sie auf ein Kundenportal von „Sorgenlos.de“, über das Sie sich kostenlos anmelden können. Wenn Sie sich über „Sorgenlos.de“ direkt anmelden wollen, müssen Sie eine Gebühr in Höhe von 39,66 € bezahlen.

Um von den Vorteilen profitieren zu können, müssen Sie angemeldet sein und über Ihr Kundenportal von „Sorgenlos.de“ einkaufen. Wenn Sie direkt über mein Kundenportal im Einkaufszentrum einkaufen, dann erfolgt die Bonuszahlung leider an mich und Sie erhalten von der Provisionsaufteilung nichts.



Über den Button „Hier Anmelden“ kommen Sie direkt zum Anmeldeformular. Hier müssen Sie nur Ihren gewählten Benutzernamen, E-Mailadresse, Name, PLZ-Ort, Straße, Telefonnummer und das gewünschte Kennwort zum Einloggen eintragen.



Mit dem Klicken auf den Button „Absenden“ ist die ganze Anmeldung abgeschlossen und Sie erhalten auf der nächsten Seite die Anmeldebestätigung und automatisch eine E-Mail mit Ihrer Adresse für Ihr eigenes Kundenportal. Diese lautet dann: [http://sorgenlos.de?Ihr –Nutzername](http://sorgenlos.de?Ihr-Nutzername)



Bei allen Einkäufen über Ihr Online-Einkaufszentrum sind Sie mit 50 % an den jeweiligen Provisionen der Einkäufe, sowie an allen Einkäufen, die über Ihre Empfehlung erfolgen, mit 5 % beteiligt.



Wenn Sie an den ganzen Ausschüttungen, auch an den indirekt durch Sie gewonnen Nutzer, teilhaben wollen, ist es empfehlenswert, sich als IBO anzumelden. Das ist mit einer monatlichen Gebühr von nur 5,50 € verbunden.